

# **Objetivos**

Entender quais são os hábitos e costumes dos responsáveis por compras de: alimentos (compras mensais ou pontuais), produtos de limpeza e cuidados pessoais.

Onde compram?

Qual forma de pagamento utilizam?

Por qual motivo compram nesse modelo de loja?

# Metodologia

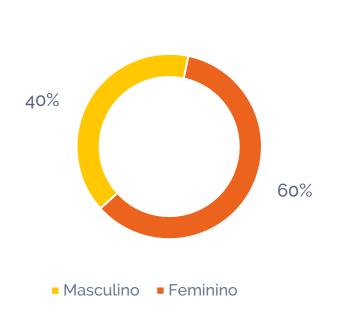
- Abordagem quantitativa
- Questionário estruturado
- Estudo com painelistas QualiBest

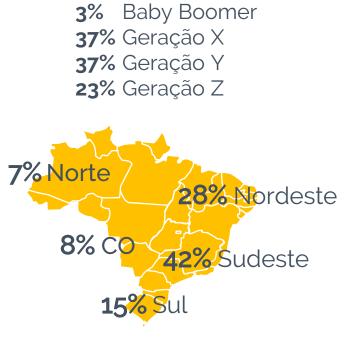
Entrevistas realizadas em Setembro de 2023

# Público Alvo

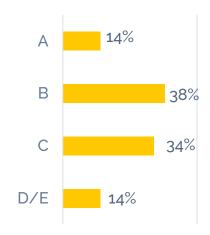
554 - Responsáveis pelas compras na residência (Público PF)

# Perfil entrevistados





#### Classe social



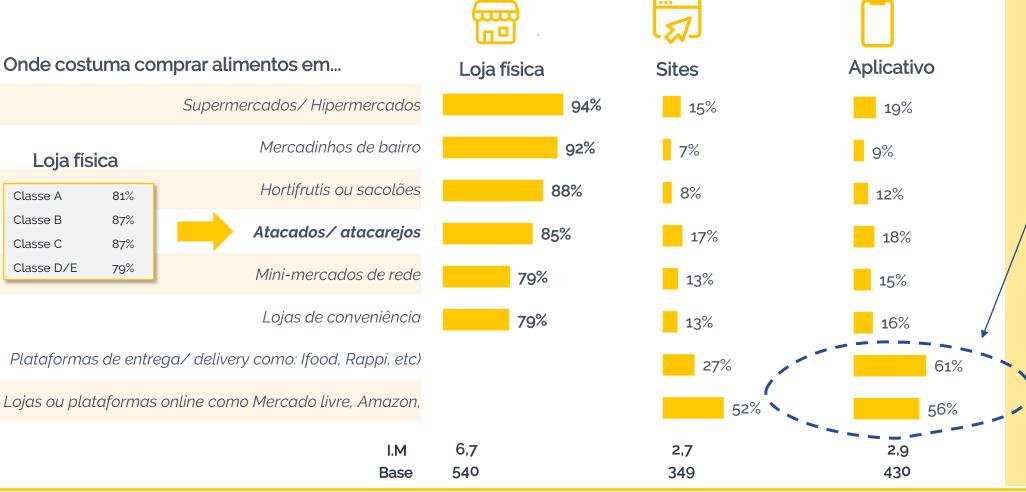






### Loja física é disparado o lugar onde costumam utilizar para realizar compras.

Ver o produto pessoalmente faz a diferença para o cliente. Atacarejo está entre os líderes do Setor.



Importante que os Atacarejos tenham parcerias com Plataformas de entrega. Cupons de desconto chamam atenção do cliente no momento de escolher um local para fazer compras.

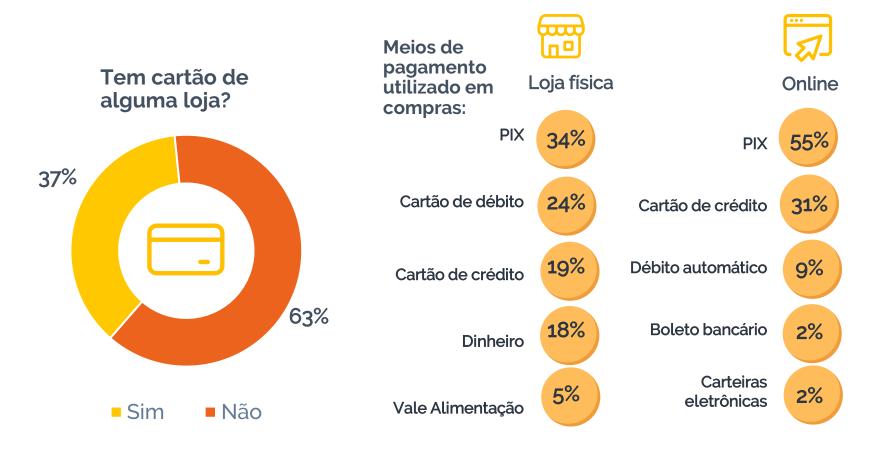


Tela de mercados no Ifood





37% dos entrevistados tem cartão da loja onde faz compra, ótima oportunidade para entender os motivos e tentar ampliar essa penetração, substituindo os cartões de crédito convencionais.



- Pagamento via PIX é o principal meio utilizado para realizar pagamento.
- Nas compras online não utilizam cartão de débito, preferem utilizar PIX.
- Nota-se um hábito em querer pagar as compras à vista, seja em pix, débito ou dinheiro.

Base compra em: 540 loja física 505 loja online

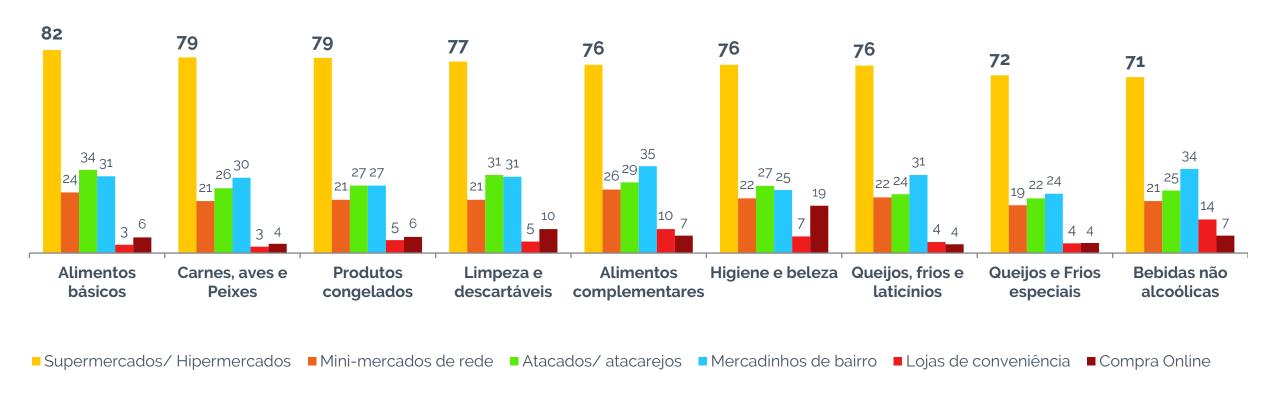
Base total: 554





Observe que 1/3 dos entrevistados considera o Atacado/ atacarejo para alimentos básicos e limpeza e descartáveis; **há grande oportunidade de ampliar essa penetração** para outras categorias abaixo através de comunicação

## Onde prioriza a compra de:



Continuação...



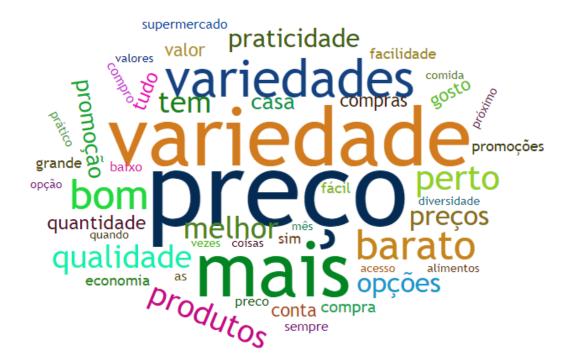
Base total: 554



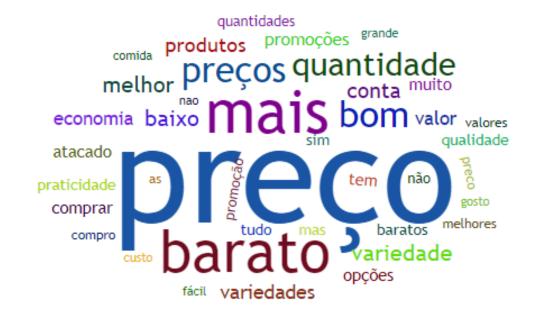
**Preço** é o motivo principal que leva os entrevistados a comprarem em Supermercados e Atacados. Em **Supermercados existe um destaque para variedades,** que não vemos nos Atacados. Atacarejos estão mais associados a "barato" e "quantidade".

## Principal motivo para comprar em:

#### **Supermercados/Hipermercados**



#### **Atacados/Atacarejos**





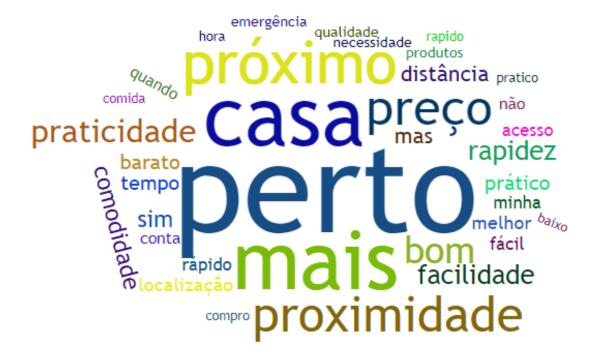
**Proximidade** e **praticidade** são os principais motivos para os entrevistados buscarem mercados menores.

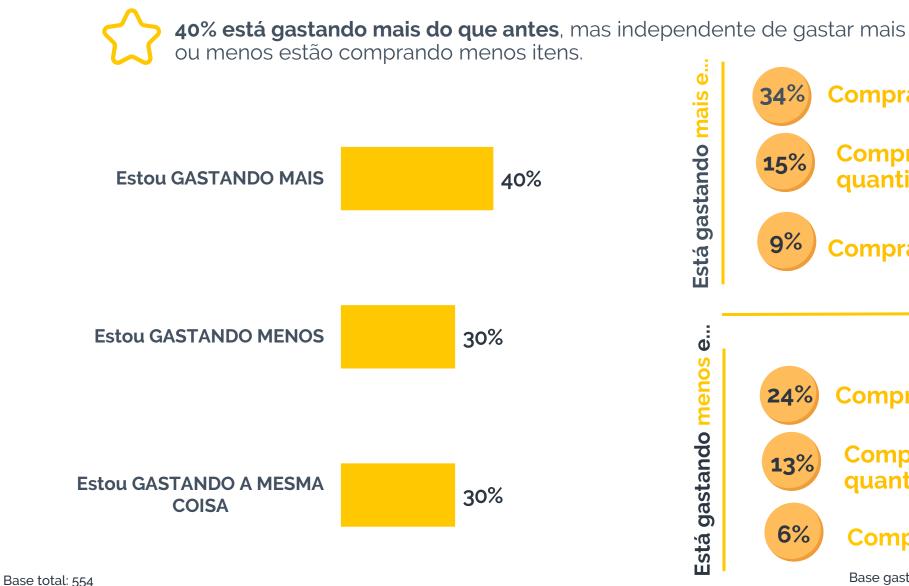
## Principal motivo para comprar em:

#### Minimercados de Rede



#### Mercadinho de Bairro







- Comprando a mesma quantidade de itens
- 9% Comprando mais itens

24% Comprando menos itens

Comprando a mesma quantidade de itens

6% Comprando mais itens

Base gastando mais ou menos: 389



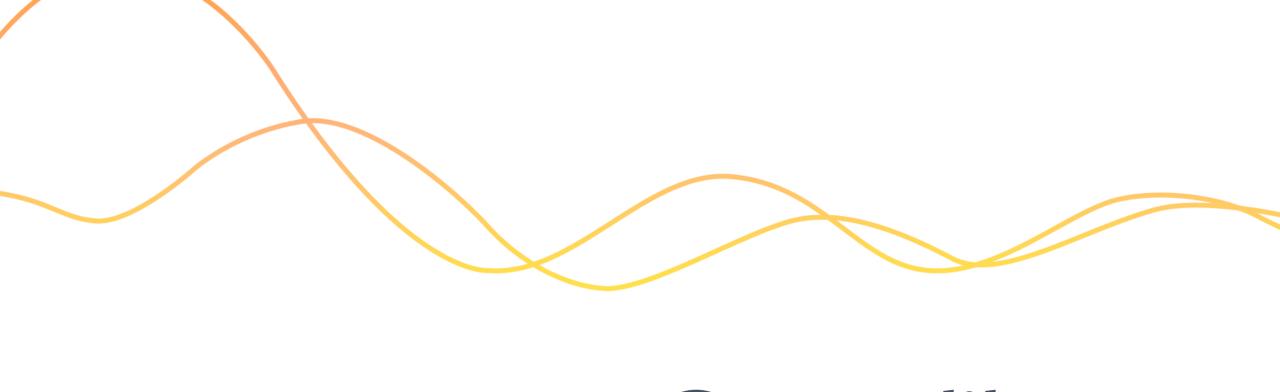




A busca por lugares e produtos mais baratos é prioridade ao realizar compras, mesmo que isso signifique trocar de marcas que estão habituados a utilizar.









Diretora responsável: Vasiliki Calliyeris Gerente responsável: Fábia Silveira Analista responsável: Renan Coppa E-mail: vasiliki@qualibest.com.br | fabia@institutoqualibest.com.br

Obrigado!